**10 Persiapan Sebelum Memulai Usaha Baru Anda**

 Menjalankan bisnis itu banyak risikonya. Makanya, perlu kesiapan mental dan persiapan yang matang agar usaha bisa berjalan dengan lancar. Nah, bagi Anda yang ingin menjadi seorang wirausaha, berikut sejumlah hal penting yang wajib jadi perhatian Anda dalam memulai sebuah bisnis baru.

1. **Mencari Mitra Bisnis**

Jika Anda menjalankan usaha perorangan, maka Anda tak perlu mencari business partner atau mitra kerja. Anda akan menjadi pemilik usaha tunggal dan bebas dari campur tangan pihak lain. Namun, jika Anda ingin membangun tim sukses, maka carilah orang-orang yang tepat sebagai co-founder dari bisnis Anda.

1. **Memilih Jenis Usaha**

Pilih jenis usaha ingin Anda jalani, tapi juga memiliki prospek yang bagus. Anda bisa menjalankan usaha di bidang jasa atau barang dan berbasis online atau offline. Pikirkan baik-baik sebelum memutuskan. Jangan sampai Anda salah pilih hanya karena ikut-ikutan orang lain.

1. **Menentukan Produk**

Apa produk yang ingin dijual? Di mana Anda bisa mendapatkannya? Namun, jika produknya diproduksi sendiri, bagaimana cara membuatnya? Cari tahu keunggulannya. Siapkan juga bagaimana pengemasan produk agar menarik di mata konsumen. Lakukan persiapan sebelum memulai usaha untuk menjualnya.

1. **Mengenali Pasar**

Lakukan analisa pasar untuk mengetahui minat masyarakat, khususnya konsumen yang menjadi target market bisnis Anda. Cari tahu pendapat mereka tentang produk yang ingin Anda pasarkan. Sekalian cari tahu juga kompetitor yang ada untuk mempersiapkan strategi dalam menghadapi mereka.

1. **Membuat Nama Usaha**

Nama usaha itu bagian sangat penting dalam kegiatan promosi. Kembangkan kreativitas Anda agar dapat membuat nama usaha yang menarik dan mudah diingat oleh publik. Brand Anda harus berbeda dari yang lain dan sebaiknya dapat merepresentasikan jenis usaha Anda.

1. **Sumber Pendanaan**

Darimana modal usaha Anda? Apakah dari uang pribadi atau patungan bersama mitra bisnis Anda? Selain itu, Anda juga bisa mencari sumber pendanaan lainnya. Misalnya, dari pinjaman bank, mencari investor, dan lain-lain. Pastikan modal Anda cukup untuk menjalankan usaha tersebut.

1. **Rencana Bisnis yang Matang**

Perencanaan bisnis harus dilakukan dengan serius. Tentukan visi-misi dalam bisnis. Target apa yang ingin dicapai? Pikirkan baik-baik strategi promosi dan pemasaran yang jitu untuk memperkenalkan bisnis Anda dan merebut hati konsumen. Buatlah dengan penuh perhitungan supaya bisnis Anda punya arah dan tujuan yang jelas.

1. **Menentukan Lokasi Bisnis**

Lokasi bisnis adalah tempat yang menjadi pusat kegiatan usaha Anda. Jika Anda menjalankan bisnis offline, carilah tempat strategis yang tepat. Atau jika Anda akan menyewa kantor, carilah gedung perkantoran yang nyaman dan memudahkan proses kegiatan bisnis Anda.

1. **Merekrut Pekerja**

Anda juga perlu menyiapkan pekerja, jika usaha Anda sudah membutuhkannya sejak awal. Jika Anda mau merekrut karyawan, tentukan kriteria dan job desk-nya. Sebarkan lowongan kerja di internet dan interview mereka. Kemudian, pilih yang terbaik dari semua pelamar.

1. **Mengurus Izin Usaha**

Mungkin belum ada aturan yang jelas dari pemerintah untuk bisnis online kecil-kecilan. Namun, jika bisnis Anda lebih profesional, maka sebaiknya Anda memperhatikan aspek legalitas. Sehingga usaha Anda sah di mata hukum dan Anda dapat merasa aman saat bisnisnya berjalan.

Referensi

Tri Andry(2018). **10 Persiapan Sebelum Memulai Usaha Baru Anda .** [Online]

<http://entrepreneurcamp.id/persiapan-sebelum-memulai-usaha/>

[Akses pada 24 Februari 2019].